

A background image on the left side of the page shows a smiling man with a beard, wearing a blue work jacket, in a workshop setting. The main title "STAS – Sales Accelerator - Sales Engineer" is overlaid on this image.

STAS – Sales Accelerator - Sales Engineer

Sales Accelerator - Sales Engineer

Voor technische profielen met een digitale mindset en commerciële feeling.

STAS maakt trailertechnologie die generaties meegaat, dankzij vakmanschap, innovatie en duurzame relaties. Als **Sales Accelerator** ben jij de versneller van die relaties: je versterkt onze Europese dealers en eindklanten met technische expertise, slimme systeemkennis en strategische ondersteuning.

Je denkt als een ingenieur, werkt vlot met digitale tools en analyseert met scherpheid. Geen klassieke verkoper, maar een technische adviseur die processen optimaliseert, systemen efficiënt inzet en duurzame groei mogelijk maakt.

Wat ga je doen?

- Je bent het technisch en digitaal aanspreekpunt voor onze dealers en eindklanten.
- Je helpt bij productconfiguraties, complexe offertes en technische ondersteuning.
- Je begeleidt dealers in het gebruik van onze tools:
 - **Fusion** (ons ERP-systeem) voor offertes, bestellingen en opvolging
 - **HubSpot** (ons CRM-systeem) voor commerciële trajecten en klantrelaties
- Je vertaalt technische noden naar concrete oplossingen en koppelt marktinzichten terug naar onze product- en engineeringteams.
- Je coacht dealers bij hun commerciële werking en stimuleert digitale adoptie.
- Je bezoekt regelmatig dealers en eindklanten op locatie (gemiddeld 2 weken per maand, telkens enkele dagen).

Wat breng je mee?

- Master industrieel ingenieur of gelijkwaardig door ervaring.
- Technische expertise, aangevuld met economische/commerciële inzichten.
- Affiniteit met digitale tools en procesoptimalisatie – ervaring met ERP/CRM is een plus.
- Je bent relationeel sterk, denkt analytisch en communiceert helder.
- Talen: vlot in Nederlands en Engels, Frans of Duits is een extra troef.
- Bereidheid tot regelmatige Europese verplaatsingen.

Wat mag je verwachten?

- Een hybride rol met impact op het terrein én in onze systemen.
- De kans om STAS én onze dealers te versnellen via inhoud, technologie en samenwerking.

- Een innovatieve omgeving waar techniek, duurzaamheid en langetermijndenken centraal staan.
- Ruimte om je rol te vormen en te groeien richting digitalisering, productontwikkeling of projectleiding.
- Flexibiliteit, autonomie en een warme, familiale bedrijfscultuur.

<http://www.stas.be>